



Caesarstone s'appuie sur Forcepoint pour renforcer sa sécurité dans le monde entier avec une solution unique et unificatrice

Forcepoint Web Security, Data Loss Prevention et CASB offrent la visibilité et la protection consolidées nécessaires à la sauvegarde des données dans un contexte d'opérations mondiales.

Caesarstone est le premier fabricant de surfaces en quartz naturel écoresponsable ; ses produits sont utilisés dans les maisons et les bureaux du monde entier. Afin d'accroître la visibilité de ses activités globales et pour renforcer la protection de ses sites opérationnels, ses succursales, ainsi que de sa main-d'œuvre mobile, la société a mis en place sa propre norme internationale basée sur trois outils performants : Forcepoint Web Security, Data Loss Prevention et CASB (*Cloud access security Broker*).

PROFIL CLIENT :

Leader dans la fabrication et la commercialisation de surfaces en quartz naturel pour cuisines et salles de bains.

SECTEUR :

Fabrication

PAYS D'ORIGINE :

Israël

PRODUIT(S) :

- › Forcepoint Web Security Cloud
- › Forcepoint Data Loss Prevention
- › Forcepoint CASB

Fondée en 1987 et basée en Israël, Caesarstone a été pionnière sur le marché des surfaces en quartz naturel, et la première entreprise de surfaces en quartz de haute qualité à utiliser des technologies et un savoir-faire de pointe. Sa position dominante a été obtenue grâce à des investissements et des innovations constants, à des activités de recherche et de développement intensives et plus encore. Qu'il s'agisse de mettre au point de nouvelles technologies et de nouveaux processus de production afin de créer des designs révolutionnaires, ou de travailler avec les plus grands designers du monde pour générer de nouveaux concepts, l'innovation est une passion pour Caesarstone. La société fabrique ses produits dans trois usines situées sur deux continents, et vend dans 50 pays du monde entier.

Une gestion fragmentée de la cybersécurité demande une solution intégrale

Lorsqu'Avi Gannon a rejoint la société, il a constaté que Caesarstone était très innovante dans ses procédés de fabrication. Son objectif était d'améliorer l'infrastructure de sécurité à l'échelle mondiale grâce à une plate-forme tout aussi novatrice. Les outils existants n'offraient pas une vision claire des problèmes potentiels ou de la façon dont les données circulaient. En tant que RSSI, cadre responsable de la cybersécurité des systèmes au niveau mondial, il a considéré que la création du concept de *l'insight*, une analyse prédictive, était une première étape critique. « Ma philosophie, c'est que la visibilité est la clé de la sécurité », a déclaré M. Gannon. « Il faut en premier lieu avoir la visibilité sur vos données, pour pouvoir en apprendre plus sur les menaces auxquelles vous êtes exposé, puis mettre en place des politiques pour y faire face. »

L'objectif final de M. Gannon était de fournir une solution complète pour les utilisateurs et les données dans le monde entier, où qu'ils se trouvent, et en même temps de rassembler toutes les informations dont il avait besoin pour garantir l'efficacité de la sécurité. Il avait prévu de résoudre cela en travaillant par étapes :

→ Premièrement – renforcer la cybersécurité du siège social, des sites distants et des succursales, non seulement sur les ordinateurs de bureau, mais aussi sur les portables utilisés par les commerciaux, qui voyagent dans le monde entier.

- Deuxièmement – fournir une visibilité sur le lieu et les mouvements des données.
- Enfin – étendre la visibilité au stockage cloud de l'entreprise.

« Un utilisateur peut accidentellement envoyer un courriel à la mauvaise personne, ou partager involontairement des informations sensibles – ce genre d'erreur se produit tout le temps. Avec le bon outil, vous avez la capacité de réagir face à ce genre d'incident », a déclaré M. Gannon.

La sécurité de Forcepoint Web, DLP et CASB fournit une vision holistique des problèmes de sécurité

Heureusement, M. Gannon avait son partenaire idéal en tête : il avait travaillé avec Forcepoint dans une entreprise précédente, et il connaissait très bien les avantages des solutions Forcepoint.

« Je préfère utiliser Forcepoint, car la solution est plus mature par rapport aux autres. Il est important de faire appel à un leader de son segment, » a-t-il déclaré. « Avec le bon outil, vous remarquerez des événements et des questions de sécurité que vous ne voyiez pas précédemment. Et ensuite, vous pouvez créer une politique pour prévenir ce type de vulnérabilité. »

Pour la première phase, Caesarstone a établi une norme par défaut pour la sécurité de la navigation sur le web en déployant Forcepoint Web Security Cloud, avec une politique d'entreprise unique appliquée sur tous les sites et pour tous les employés chaque fois qu'un nouvel appareil est connecté au réseau. Cela permet de protéger d'une part les utilisateurs contre les sites web malveillants et les cybermenaces web sur tous les sites et bureaux distants, et d'autre part de sécuriser les membres du département marketing, qui travaillent à l'extérieur dans le monde entier. Dans la seconde phase, l'entreprise a déployé Forcepoint DLP pour ajouter de la visibilité sur les propriétés intellectuelles et les données clients stockées sur les ordinateurs de bureau, les ordinateurs portables et les serveurs.



Défis

Remplacer l'approche fragmentée d'une cybersécurité mondiale par une visibilité intégrale et des politiques homogènes.



Approche

Mise en place de Forcepoint Web Security Cloud

Enfin, l'entreprise a élargi sa visibilité cloud avec Forcepoint CASB. La solution CASB fournit des informations sur le type de données qui sont partagées de par l'utilisation d'Office 365, de Dropbox ou d'autres solutions de stockage cloud non autorisées. De plus, elle fournit à l'entreprise des informations sur les applications cloud que les employés utilisent – avec le nom des applis et la fréquence d'utilisation.

La sécurité de Forcepoint Web, DLP et CASB fournit une vision holistique des problèmes de sécurité

Avec le déploiement de Forcepoint Web Security, DLP et CASB, l'entreprise a désormais une meilleure visibilité sur son trafic web, sur ses données entrantes et sortantes et sur son activité dans le cloud. Cela donne à M. Gannon les informations dont il a besoin pour établir des politiques qui peuvent empêcher des activités indésirables, et pour qu'il puisse se concentrer sur les incidents les plus graves.

« Dans un monde où les innovations sont constantes, il est important pour moi qu'une seule entreprise puisse fournir une solution évolutive pour tous mes besoins en sécurité. »

AVI GANNON, RSSI, CAESARSTONE

« Dès le premier jour avec Forcepoint Web Security, nous avons pu apaiser pas mal de controverses et résoudre plusieurs incidents liés à la navigation, à l'accès et au téléchargement de contenus malveillants en toute sécurité », a dit M. Gannon. « Au quotidien, je ne regarde pas la majorité des incidents ; je sais que le produit fera ce travail pour moi. Ceci me permet de me concentrer sur les incidents les plus graves et de réagir beaucoup plus rapidement que je ne le pourrais si je n'avais pas ce produit. »

En outre, M. Gannon a apprécié le déploiement rapide de CASB, la facilité avec laquelle il fut mis en œuvre et sa configuration simplifiée. Il aime également la possibilité qu'il offre à l'entreprise de visualiser les résultats globalement. Tout ceci se compare favorablement à l'installation d'une solution pour terminaux.

M. Gannon continue à être satisfait de son partenaire de sécurité à long terme : « Forcepoint fournit beaucoup d'informations, beaucoup de solutions, et il y a toujours quelqu'un pour vous apporter une aide immédiate. Ce point est très important pour le maintien d'une relation à long terme avec une entreprise. Voilà pourquoi je ne pense pas choisir un autre prestataire, car je reçois tout ce dont j'ai besoin : un bon produit, leader sur son marché, d'excellentes relations avec les ingénieurs et toutes les personnes utiles de la firme. »

En outre, M. Gannon apprécie les solutions de cybersécurité intégrées et complètes de Forcepoint. « Dans un monde où les innovations sont constantes, il est important pour moi qu'une même entreprise puisse fournir une solution évolutive pour tous mes besoins en sécurité, » dit-il.



Résultats

Visibilité accrue sur le trafic web, le transit des données et l'activité dans le cloud, avec la possibilité de déployer facilement des politiques à l'échelle mondiale.

Partenariat à long terme pour des solutions de sécurité évolutive.

